

Kodak alaris

Empower your data

Le programme de partenariat Kodak Alaris

Favoriser la croissance grâce au partenariat

Un programme de partenariat simplifié, axé sur la collaboration, les opportunités et la réussite partagée.

EMEIA & APAC

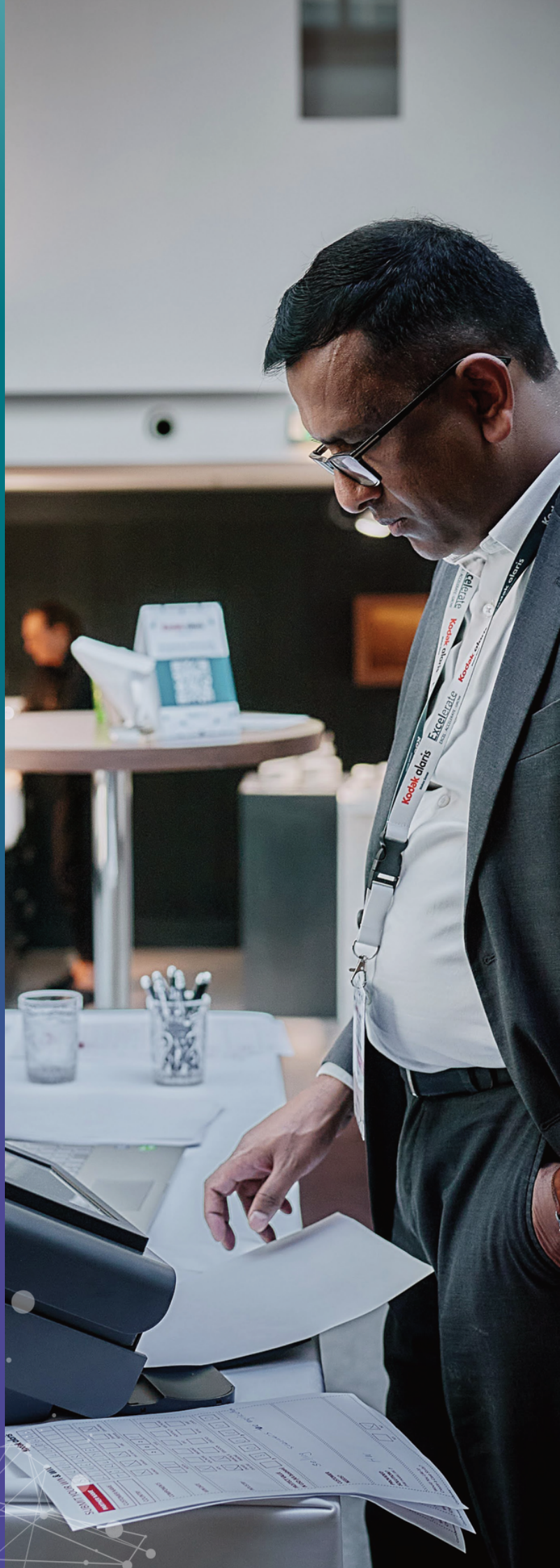
Les habitudes d'achat des technologies par les entreprises évoluent rapidement. Les entreprises accélèrent leurs initiatives de transformation numérique, investissent dans l'automatisation des flux de travail et recherchent des moyens plus intelligents de capturer, traiter et gérer l'information. Les clients attendent de plus en plus des solutions intégrées, une expertise-conseil et des partenariats stratégiques à long terme qui génèrent des résultats commerciaux mesurables.

C'est pourquoi nous avons fait évoluer le programme de partenariat Kodak Alaris pour les régions EMEA et APAC afin de créer une expérience plus simple et plus collaborative, axée sur l'accompagnement de nos partenaires dans leur croissance, l'acquisition de nouveaux contrats et la création de valeur ajoutée pour leurs clients

Axé sur une collaboration simplifiée, un soutien stratégique et une croissance pilotée par les partenaires, notre programme de partenariat permet aux revendeurs, aux éditeurs de logiciels et aux spécialistes de la gestion documentaire de :

- Accélérer leur croissance
- D'accroître la valeur apportée aux clients
- D'exploiter de nouvelles opportunités de services
- Augmenter leur part de marché
- Proposer des solutions de numérisation de documents à forte valeur ajoutée
- Établir des relations clients plus solides et durables

**Empower your business
with Kodak Alaris**



Travailler plus intelligemment, ensemble.

Notre programme met en place une approche plus flexible, axée sur la collaboration, qui favorise la croissance stratégique au sein de notre écosystème de partenaires.

Plutôt que de nous concentrer uniquement sur le volume des transactions, nous investissons davantage dans les partenaires qui :



Encouragent la transformation numérique



Oeuvrent pour la réussite de leurs clients



Collaborent sur les opportunités de croissance



investissent dans des activités de développement



Partagent notre vision de la numérisation intelligente des documents et de l'automatisation des flux de travail

Un partenariat sans complexité

Nous avons simplifié nos processus pour rendre notre collaboration plus simple et plus efficace.

Cela signifie:

-  Des tâches administratives réduites
-  Une collaboration plus rapide
-  Un accompagnement flexible des opportunités
-  Un accès plus facile aux ressources
-  Une meilleure coordination avec nos équipes commerciales, marketing et avant-vente

Car les partenariats modernes doivent créer une dynamique, et non générer des tâches administratives superflues.



Pourquoi les partenaires choisissent Kodak Alaris

Une confiance mondiale

- Des entreprises dans plus de 100 pays font confiance aux solutions Kodak Alaris
- Des millions de scanners déployés dans le monde entier
- Des décennies d'innovation dans la numérisation de documents et l'automatisation des flux de travail
- Une expertise en imagerie et en OCR reconnue par le secteur



Un programme de partenariat axé sur la croissance

Le programme de partenariat Kodak Alaris pour les régions EMEA et APAC est conçu pour aider les partenaires à se développer plus rapidement grâce à un engagement collaboratif, un soutien concret et des activités de commercialisation partagées.

Que vous élargissiez votre offre de solutions de capture, mettiez en place des solutions d'automatisation des flux de travail ou développiez des services basés sur des logiciels, Kodak Alaris travaille à vos côtés pour vous aider à créer de la valeur à long terme et à générer une croissance mesurable.



Accélération des ventes

Tarification spéciale pour les projets

Les partenaires peuvent bénéficier d'une aide à la tarification compétitive des projets afin de positionner efficacement les solutions Kodak Alaris dans le cadre des opportunités clients.

Collaboration sur les opportunités

Collaborez avec les équipes commerciales et avant-vente de Kodak Alaris pour soutenir le développement du pipeline, l'engagement client et la progression stratégique des opportunités.

Assistance aux projets

Tirez parti de l'expertise des spécialistes techniques et des équipes de services professionnels de Kodak Alaris pour les projets clients de grande envergure ou plus complexes.



Stimuler la demande

Soutien co-marketing

Collaborer à des campagnes conjointes, des événements, des actions numériques et des initiatives stratégiques de mise sur le marché destinées à générer de la demande et à accroître la visibilité sur le marché.

Fonds de développement marketing

Bénéficiez du soutien des fonds de développement commercial (MDF) pour accélérer les campagnes, stimuler la génération de prospects et soutenir les initiatives d'expansion commerciale.

Opportunités de partage de prospects

Kodak Alaris travaille en étroite collaboration avec ses partenaires pour favoriser le développement d'opportunités et mettre les clients en relation avec des revendeurs de confiance.

Donnez les moyens à vos équipes



Formation et accompagnement

Accédez à des ressources de formation et à un accompagnement continu pour aider les équipes commerciales et techniques à acquérir des connaissances, de l'assurance et une expertise sur l'ensemble du portefeuille de produits Kodak Alaris.



Produits de démonstration

Bénéficiez d'un accès pratique à des appareils de démonstration et d'évaluation grâce à notre programme de modèles de démonstration, qui aide les équipes à présenter les solutions plus efficacement.



Expertise technique

Collaborez avec des spécialistes avant vente expérimentés et des experts en solutions pour répondre aux besoins des clients et concevoir des solutions adaptées.

Augmentez votre valeur ajoutée



Solutions de bout en bout

Proposez des solutions complètes de capture de documents alliant matériel, logiciels, automatisation des flux de travail et traitement de l'information.



Nouvelles opportunités de revenus

Élargissez votre portefeuille avec des solutions de capture intelligente, d'automatisation des flux de travail et des solutions logicielles qui créent des opportunités de services évolutifs et un potentiel de revenus récurrents.



Des relations clients renforcées

Aidez vos clients à relever leurs véritables défis métier grâce à des solutions fiables qui améliorent l'efficacité, la précision et la productivité.



Reconnaître la croissance stratégique et la collaboration

Le programme de partenariat Kodak Alaris pour les régions EMEA et APAC repose sur le partenariat, la promotion de la marque, l'innovation et la réussite partagée.

Des prix annuels récompensent les partenaires qui favorisent l'innovation, la réussite des clients, la croissance stratégique, la promotion de la marque et l'expansion du marché au sein de l'écosystème Kodak Alaris.

Catégories de reconnaissance annuelle des partenaires

- Partenaire Champion
- Partenaire « Champion » en solutions
- Partenaire de service « Champion »
- Distributeur Champion
- Partenaire « Champion » de la croissance
- Étoile montante

Donnez un nouvel élan à votre entreprise avec Kodak Alaris

Le programme de partenariat Kodak Alaris est conçu pour aider nos partenaires à :



Augmenter leur chiffre d'affaires



Accroître la valeur des clients



Développer des solutions plus performantes



Accélérer la transformation digitale



Bénéficier d'un soutien collaboratif



Fournir des services intelligents de capture de documents

La croissance portée par les partenaires commence ici

Contactez-nous dès aujourd'hui pour devenir partenaire.



www.kodakalaris.com/partners

Kodak alaris

Empower your data