

# Kodak alaris

Empower your data

Das Kodak Alaris EMEA & APAC Partner Programm

## Wachstum durch starke Partnerschaften

Ein einfaches Partnerprogramm, das Zusammenarbeit fördert, Chancen schafft und gemeinsamen Erfolg ermöglicht.

EMEA & APAC

Die Art der Technologiebeschaffung in Unternehmen befindet sich im schnellen Wandel.

Digitale Transformation wird konsequent vorangetrieben, Workflows werden automatisiert und der Fokus liegt zunehmend auf intelligentem Informationsmanagement.

Kunden fordern heute integrierte Lösungen, strategische Beratung und langfristige Partnerschaften mit klar messbarem Geschäftsnutzen.

Aus diesem Grund haben wir das Kodak Alaris EMEA- & APAC-Partnerprogramm weiterentwickelt: für eine einfachere, engere Zusammenarbeit, die unseren Partnern hilft zu wachsen, neue Geschäfte zu gewinnen und ihren Kunden zusätzlichen Mehrwert zu liefern.

Mit fokussierter Zusammenarbeit, strategischer Unterstützung und partnergetriebenem Wachstum ermöglicht unser Partnerprogramm Resellern, Softwareanbietern, MSPs und Dokumentenmanagement-Spezialisten:

- Schneller zu wachsen
- Den Mehrwert für Kunden zu erhöhen
- Neue Servicechancen zu nutzen
- Den Share of Wallet zu steigern
- Hochwertige Capture-Lösungen bereitzustellen
- Langfristige Kundenbeziehungen zu stärken

**Empower your business  
mit Kodak Alaris**



## Gemeinsam smarter zusammenarbeiten.

Unser Programm baut starre Strukturen ab und fördert einen flexiblen, partnerzentrierten Ansatz für nachhaltiges Wachstum im gesamten Partner-Ökosystem.

Dabei liegt unser Fokus nicht nur auf Transaktionsvolumen, sondern auf Partnern, die:



Digitale  
Transformation  
vorantreiben



Kundenerfolg  
vorantreiben und  
unterstützen



Gemeinsam an  
Wachstumschancen  
arbeiten



Gemeinsame Go-to-  
Market-Aktivitäten  
vorantreiben








Unsere Vision für intelligente  
Dokumentenerfassung und  
automatisierte Workflows teilen

## Partnerschaft einfach gemacht

Wir haben die Zusammenarbeit vereinfacht – für eine einfachere und effektivere Partnerschaft mit Kodak Alaris.

### Das bedeutet:

-  Weniger Verwaltungsaufwand
-  Effizientere und schnellere Zusammenarbeit
-  Flexible Unterstützung bei Projekten
-  Leichter Zugang zu Ressourcen
-  Stärkere Abstimmung mit unseren Vertriebs-, Marketing- und Pre-Sales-Teams

Moderne Partnerschaften schaffen Momentum – keine unnötige Administration.



## Warum Partner sich für Kodak Alaris entscheiden

### Weltweit vertrauen uns Kunden

- Über 100 Länder setzen auf Lösungen von Kodak Alaris
- Millionen ausgezeichnete Scanner weltweit im Einsatz
- Jahrzehntelange Innovation in Dokumentenerfassung und Automatisierung
- Anerkannte Expertise in Imaging und OCR



## Ein Partnerprogramm, das auf Wachstum ausgelegt ist

Das Kodak Alaris EMEA- & APAC-Partnerprogramm unterstützt Partner dabei, schneller zu wachsen – durch enge Zusammenarbeit, praxisorientierte Unterstützung und gemeinsame Go-to-Market-Aktivitäten.

Ob Capture, Workflow-Automatisierung oder softwarebasierte Services – Kodak Alaris unterstützt Ihr Unternehmen dabei, langfristigen Mehrwert zu schaffen und messbares Wachstum zu erzielen.



### Nachfrage generieren

#### Co-Marketing Support

Zusammenarbeit an gemeinsamen Kampagnen, Events, digitalen Aktivitäten und Go-to-Market-Initiativen zur Steigerung von Nachfrage und Marktpräsenz.

#### Market Development Funds (MDF)

MDF-Unterstützung nutzen, um Kampagnen zu beschleunigen, Leads zu generieren und das Marktwachstum zu fördern.

#### Wachstumschancen entwickeln

Kodak Alaris hilft Partnern, neue Chancen zu identifizieren und Kunden gezielt mit erfahrenen Resellern zu vernetzen.



### Vertriebserfolg beschleunigen

#### Spezielle Projektkonditionen

Partner erhalten Zugang zu attraktiver Preisunterstützung für Projekte, um Lösungen von Kodak Alaris erfolgreich bei Kunden zu positionieren.

#### Gemeinsame Entwicklung von Geschäftschancen

Enge Zusammenarbeit mit den Sales- und Pre-Sales-Teams von Kodak Alaris zur Unterstützung der Pipeline-Entwicklung, Kundenbindung und strategischen Weiterentwicklung von Opportunities.

#### Projekt Support

Greifen Sie auf die Expertise der technischen Spezialisten und Professional-Services-Teams von Kodak Alaris zurück, um größere oder komplexe Kundenprojekte erfolgreich umzusetzen.

## Teams stärken



### Training & Enablement

Zugang zu Trainingsmaterialien und fortlaufender Unterstützung, damit Vertriebs- und technische Teams Wissen, Sicherheit und Expertise im gesamten Kodak Alaris Portfolio aufbauen können.



### Geräte für Demos und Tests

Mit dem Demo Model Program stehen Demo- und Testgeräte zur Verfügung, um Lösungen praxisnah zu zeigen und besser zu verkaufen.



### Technische Expertise

Arbeiten Sie mit erfahrenen Pre-Sales-Spezialisten und Lösungsexperten zusammen, um Kundenanforderungen zu verstehen und passende Lösungen zu entwickeln.

## Geschäftswert erhöhen



### End-to-End Lösungen

Schaffen Sie intelligente Lösungen, die Dokumentenerfassung, Automatisierung und Informationsverarbeitung nahtlos miteinander verbinden.



### Neue Umsatzpotenziale erschließen

Erweitern Sie Ihr Portfolio um intelligente Dokumentenerfassung, Workflow-Automatisierung und softwaregestützte Lösungen, die neue Serviceangebote ermöglichen und wiederkehrende Umsätze schaffen.



### Mehr Kundennähe, mehr Mehrwert

Bieten Sie Lösungen, die echte geschäftliche Herausforderungen adressieren und nachhaltig zu mehr Effizienz, Präzision und Produktivität beitragen.



## Strategisches Wachstum und Zusammenarbeit anerkennen

Das Kodak Alaris EMEIA- & APAC-Partnerprogramm steht für starke Partnerschaften, Innovationskraft und gemeinsamen Erfolg.

Die jährlichen Auszeichnungen ehren Partner, die mit ihren Leistungen Innovationen vorantreiben, Kunden erfolgreich machen, Wachstum fördern und das Kodak Alaris Ökosystem aktiv mitgestalten.

### Kategorien der jährlichen Partner-Awards

- Champion Partner
- Champion Solutions Partner
- Champion Service Partner
- Champion Distributor
- Champion Growth Partner
- Rising Star

## Empower Your Business mit Kodak Alaris

Das Kodak Alaris Partnerprogramm unterstützt Partner, die mehr erreichen wollen:



Umsatz steigern und ausbauen



Kundennutzen erweitern



Stärkere Lösungen entwickeln



Digitale Transformation vorantreiben



Gemeinsame Unterstützung nutzen



Intelligente Dokumentenerfassung anbieten

## Wachstum durch Partnerschaft beginnt hier

Lassen Sie uns darüber sprechen, wie Sie Partner werden.



[www.kodakalaris.com/partners](http://www.kodakalaris.com/partners)

**Kodak alaris**

Empower your data

Alle Marken und Handelsnamen sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber.

Die Marke und das Erscheinungsbild von Kodak werden unter Lizenz der Eastman Kodak Company verwendet. © 2026 Kodak Alaris LLC. TM/MC/MR: Alaris 7/26